

An aerial photograph of a dense green forest. A waterfall flows from the top center towards the bottom center, where it meets a dark blue lake. The text is overlaid on the image.

SKAGERAK MATURO

Investing in tech for global impact

Salg og markedsføring
ved oppskalering

Fra startup til scaleup

...eller steady state-vekst til eksponentiell vekst



**SKAGERAK
MATURO**

Antakelse om at løsningen er ferdig («ferdig nok»)

...og det finnes et marked (kunder som er villig til å betale for løsningen)

...såkalt product/market-fit



Dersom prosessen over kan standardiseres og gjentas er en klar for skalering





Verktøy og metodikk som effektiviserer

- Bruk verktøy som effektiviserer leadgenerering
- Bruk sekvenser (automatisering og klassifisering)
- Trigge interesse og sikre god kundereise

Automatiser alle manuelle prosesser
Identifiser flaskehalser kontinuerlig
Eksperimenter; test og optimaliser

Definer ansvarlige for hvert av stegene

Markedsfører SDR Selger Customer success

Se opp mot kapabiliteter og antall ressurser

Målsetting og incentivmodell

Definere målbare KPIer Tydelig signoff mellom stegene Incentivmodell som utløses ved oppnådde KPIer (bonus, aksjer)

Kan være teambaserte eller individuelt. Etter hvert med ledere og mellomledere



An aerial photograph of a dense, vibrant green forest. A waterfall cascades down a rocky ledge in the upper center, leading to a small pool of water. The forest extends to the edge of a deep blue body of water in the lower right corner. The overall scene is serene and natural.

SKAGERAK MATURO

Investing in tech for global impact